



ONDERNEMERS- LOUNGE MADE BY KATRIEN

Katrien Hertogs van Made by Katrien staat ons te woord terwijl ze de laatste hand legt aan retouches voor een klant met een prachtig maar te ruim kledingje. Naast de uitbouw van haar retouche atelier, stond 2017 in teken van een veelbepalende carrièrestap: de lancering van haar eigen schoenenlijn Paramicha boots.

Adres:

Gerdingerstraat 11A

Zaakvoerder:

Katrien Hertogs

Leeftijd:

32

Levensmotto:

Almost doesn't count!

Passie:

Leer, mode en schoenen

Klets!: Katrien, bedankt om de spits af te bijten in onze ondernemerslounge. De crowdfunding campagne voor Paramicha was een succes, niet?

Het was een spannend voorjaar! Crowdfunding is een concept waarbij sympathisanten bereid zijn om te investeren in een project waarin ze geloven. Ik ben enorm trots dat ik het vooropgezet bedrag op Kickstarter (online crowdfunding platform, n.v.d.r.) behaald heb. Dat was voor mij een belangrijke mijlpaal om de eerste productielijn van Paramicha boots in Portugal te kunnen financieren.

Klets!: Hoe kwam je op het idee van 'restylbare' schoenen?

Ik zoek altijd naar spulletjes met dat beetje extra. Ik was al even bezig met gekochte spullen aan te passen naar mijn smaak, zodat ze meer persoonlijkheid kregen. Toen ik mijn opleiding schoendesign begon, had ik al snel het idee dat mijn eindwerk rond 'customizing' zou gaan. Het plezier om met leer te werken, speelt zeker mee. Paramicha is een dankbaar commercieel concept, want mijn laarzen en sandalen passen bij quasi elke stijl: in de uitgebreide versie, ga je voor 'bohemian style', het zwarte laarsje in basic uitvoering is redelijk klassiek. Doe je er dan weer ijzeren studs bij, dan

creëer je in een oogwenk een 'rock look'.

Klets!: Je concept wordt duidelijk enorm gesmaakt. Wie zijn je toekomstige klanten?

Voorlopig focus ik me vooral op particulieren die ik op termijn graag ontvang in mijn aangepast atelier. Pas nadat ik dat leerproces achter de rug heb, wil ik me richten tot grotere afnemers, beurzen en andere verkooppunten. Ik ken al een paar leuke Concept Stores waar mijn producten mooi zouden staan.

Klets!: Wat was de grootste uitdaging om je droom in realiteit om te zetten?

Onderweg ben ik toch wel wat hordes tegengekomen. Ik kan je verzekeren dat

proeven ontvangen die totaal niet lijken op de prototypes allesbehalve leuk is. Mijn concept blijkt niet simpel, maar dat maakt het ook uniek. Alles evolueert nu in de goede richting. Ik probeer mijn eigen weg te zoeken en vooral vast te houden aan mijn oorspronkelijk idee.

Klets!: Heb je nog ambities?

Einde deze zomer open ik mijn webshop en kan men de schoenen effectief kopen. Wanneer dat goed loopt, wil ik het concept uitbreiden naar personaliseerbare handtassen, waarvoor je de accessoires van de schoenen ook zal kunnen gebruiken.

Wij kijken er alvast naar uit! Succes!